

# 300cubits Whitepaper 2.0

WHITEPAPER 2.0: BOOKING DEPOSIT MODULE

[300cubits.tech](http://300cubits.tech)

## VERSIONE ITALIANA



## Contenuti

1. Prefazione.....	2
2. Sommario.....	2
3. Punti di Forza del Progetto.....	3
a. Forte strategia di market penetration.....	3
b. Management team esperto del settore.....	3
c. Offerta competitiva rispetto ad altre soluzioni.....	4
d. Facilità di adozione per il settore.....	4
e. Alto potenziale d'espansione per altri modi d'uso.....	4
4. Rischi ed Attenuazione Rischi del Progetto.....	5
5. Problematica e Soluzione.....	6
6. Management Team.....	7
Team Esecutivo.....	7
Advisory Board.....	7
7. Funzionamento del Token.....	8
a. Creazione del Token.....	8
b. Initial Coin Offering (ICO).....	8
a. Coinvolgimento della Clientela.....	8
c. Allocazione per i Fondatori.....	9
d. Costi Operativi dei TEU Token.....	10
e. Quotazione dei TEU Token.....	10
8. Booking Deposit Module.....	10
a. Funzionamento del Booking Deposit Module.....	11
b. Architettura del Sistema.....	12
Livello Base: Ethereum.....	12
Livello Intermedio.....	13
Livello Applicativo.....	13
9. Sviluppo del Sistema.....	14
10. Canali Alternativi per l'Utilizzo dei TEU Token.....	14
11. Road Map.....	16



## 1. Prefazione

Per favore leggere questo whitepaper 2.0 congiuntamente col [whitepaper](#) pubblicato in data 1 Agosto 2017 insieme ai [Termini e Condizioni](#). Questo whitepaper (“Whitepaper 2.0”) si concentra sugli ultimi sviluppi e sul piano di introduzione del Booking Deposit Module.

## 2. Sommario

[300cubits<sup>1</sup>](#) è una soluzione via blockchain per il settore dei container, realizzata attraverso l'erogazione di una valuta digitale chiamata TEU<sup>2</sup> Token. Questi token sono supportati dal TEU Ecosystem.

La fase 1 del progetto è di introdurre i TEU Token come deposito per la prenotazione di una spedizione eseguito attraverso il Booking Deposit Module per arginare la problematica del settore cioè il No Show e Rolling. No Show si riferisce al caso dove il cliente prenota uno slot di spedizione ma non si presenta con il carico mentre il Rolling accade quando la compagnia di navigazione accetta la prenotazione ma non riesce a caricare la merce. Queste problematiche unite, costano al settore dei container \$23 miliardi di perdite annuali. (Fonte: New Jersey Institute of Technology).

L'industria dei trasporti marittimi ha cercato attivamente di porre rimedio a queste problematiche ma le attuali soluzioni presenti sul mercato come multe, pagamenti anticipati o garanzie bancarie non sono state molto utilizzate. 300cubits crede che i TEU token possano offrire una soluzione a minor impegno di capitale per il settore rispetto alle soluzioni già esistenti. Per di più, l'implementazione del progetto dovrebbe beneficiare da una forte strategia di penetrazione, un team management esperto e una tecnologia di facile adozione.

Il progetto è stato lanciato con la pubblicazione del Whitepaper in data 1 Agosto 2017. Cento milioni (100mn) di TEU token sono già stati generati ed il 2% è stato venduto per 1,588 Ether durante la Pre-Vendita condotta da Agosto a Settembre 2017. Il team è riuscito da allora a far partecipare le più grandi società del settore dei trasporti container, a testare la tecnologia blockchain e il prototipo del Booking Deposit Module. Alcuni clienti stanno considerando di unirsi all'iniziativa di 300cubits non solo come clienti ma anche come promotori. Molti nel settore dei

---

<sup>1</sup> “E Dio disse a Noè: “Nei miei decreti, la fine d'ogni carne è giunta; ecco, io li distruggerò insieme alla terra. Fatti un'arca di legno di gofer; falla a stanze, e spalmala di pece di dentro e di fuori. Ed ecco come la dovrai fare: la lunghezza dell'arca sarà di **trecento cubiti...**” (fonte: Genesi 6:13-15)

<sup>2</sup> TEU è un acronimo del settore che sta per Twenty-foot Equivalent Unit, un'unità di misura standard per i container.



trasporti marittimi sono a conoscenza dei TEU token grazie alla presentazione nei canali mainstream ed in conferenze dedicate al settore da parte di 300cubits. Dei rimanenti 98mn di TEU Token, 38mn saranno venduti per raccogliere i fondi per permettere alla 300cubits di sviluppare il progetto mentre 54mn saranno distribuiti al settore dei trasporti su container. 300cubits si aspetta che il settore identificherà un certo numero di casi d'uso reali d'applicazione della blockchain, accelerando così la domanda di questa valuta digitale. I 54mn di TEU token per il settore sarà distribuito **a titolo gratuito** ma ad alcune condizioni che ne incentivano una rapida adozione ed un reale utilizzo. 300cubits caricherà lo 0.7% di commissioni in TEU token per ogni transazione di booking deposit.

Il Booking Deposit Module è in sviluppo sui feedback ricevuti da più di 20 operatori del settore che hanno osservato la dimostrazione di funzionamento del sistema o hanno provato il prototipo. L'obiettivo dello sviluppo è di fornire un sistema di trasmissione funzionale di valuta digitale che non richiede nessuna alterazione del sistema e sforzo minimo da parte degli utenti mentre una automatizzazione potrebbe essere una opzione per release future. Il lancio del Booking Deposit Module è previsto per il 15 Giugno 2018. Comunque, agli utenti verrà data la possibilità di usare i TEU token indipendentemente dal sistema di 300cubits.

### 3. Punti di Forza del Progetto

#### a. Forte strategia di market penetration

TEU token è introdotto a titolo gratuito in un momento in cui sia le compagnie di navigazione che gli spedizionieri cercano una soluzione a bassa richiesta di capitale per i loro problemi di No Show e Rolling. I token saranno dati gratuitamente agli utilizzatori fino a quando li useranno almeno per 12 volte l'anno; gli utilizzatori potranno pagare per l'uso del Booking Deposit Module con gli stessi token consegnati. Molti dirigenti del settore hanno commentato che non vedono nessun lato negativo nell'uso dei TEU token come booking deposit dato che sono ricevuti gratuitamente e non richiedono nessun investimento da parte loro per iniziare ad usarli nelle operazioni giornaliere. Inoltre, i TEU token potrebbero presentare un'opportunità a basso rischio per l'azienda per fare esperienza e prendere fiducia sulla blockchain.

#### b. Management team esperto del settore

Il team esecutivo ha in totale 50 anni di grande esperienza nello shipping, nella finanza e tecnologia. Johnson Leung per 10 anni ha lavorato nel settore del container shipping ed altri 10 anni nel settore delle banche d'investimento mirato allo shipping mentre Jon Lee ha svolto una solida carriera nella gestione della tesoreria in vari istituti finanziari. I membri della Advisory Board sono veterani nel settore del container shipping e dei fondi d'investimento, insieme ad un rispettabile professore del mondo accademico specializzato in business technologies.



c. Offerta competitiva rispetto ad altre soluzioni

La soluzione di 300cubits è basata sulla blockchain. E' sicura ed indipendente da intermediari come ad es. clearing houses e banche. L'uso dei TEU token come valuta digitale permette essenzialmente anche una soluzione gratuita per gli utilizzatori del settore. Le soluzioni attuali per i booking deposit non sono basate su blockchain e richiedono il coinvolgimento di un intermediario finanziario. Il loro utilizzo di valute fiat implica che le parti interessate debbano provvedere con del capitale e quindi sostenere eventuali costi di capitale ad es. pagamento di interessi.

d. Facilità di adozione per il settore

La nostra soluzione non richiede nessuna modifica dell'interfaccia aziendale per il suo primo utilizzo, il che permette di entrare nel mercato velocemente ed indipendentemente rispetto alle risorse necessarie per lo sviluppo di un sistema interno. Gli utenti che vorranno integrare la blockchain pubblica con i propri sistemi interni potranno scegliere di avviare progetti interni in altre fasi.

e. Alto potenziale d'espansione per altri modi d'uso.

La nostra soluzione può essere facilmente replicata sia verticalmente come feederaggio, autotrasporti e spedizione merci oppure orizzontalmente come spedizione aeree od altri metodi di spedizione senza container etc, praticamente su qualsiasi processo di booking non assicurato da un collaterale a garanzia.



## 4. Rischi ed Attenuazione Rischi del Progetto

Rischi	Attenuazione dei Rischi
<b>Adozione industriale lenta:</b> La blockchain e le valute digitale sono idee molto recenti per il mondo dei container. Il settore potrebbe essere lento ad adottare queste nuove tecnologie.	Il meccanismo di distribuzione dei token incentiverà chi li adotterà per primo e richiede un certo livello di utilizzo dei token dati alle società. Alcuni clienti stanno considerando di unirsi al progetto non solo come clienti ma come promotori.
<b>Emulazione:</b> La soluzione di 300cubits di creare una valuta digitale da usare come booking deposit non è brevettata. C'è il rischio che altri competitors copino l'idea di 300cubits.	Speriamo che la distribuzione gratuita alle parti interessate possa portare le parti a proteggere il valore dei TEU token, portando al rifiuto o emarginazione di altri token che potrebbero essere introdotti. Ci sono delle diseconomie di scala nel gestire valute digitali con differenti attributi per risolvere lo stesso problema.
<b>Scalabilità del network Ethereum:</b> Ethereum è una blockchain pubblica. La velocità di transazione dipende da migliaia di minatori sui quali 300cubits non ha controllo.	Il team di 300cubits ha sviluppato una tecnologia che minimizza il carico su Ethereum permettendo comunque al Booking Deposit Module di essere efficiente. 300cubits ha eseguito vari stress test insieme agli operatori del settore. 300cubits' stima che la blockchain Ethereum dovrebbe essere sufficientemente veloce per i primi cinque anni dal lancio del prodotto. Nel caso in cui venga raggiunto il limite di scalabilità di Ethereum, 300cubits potrebbe migrare su una blockchain pubblica più veloce o svilupparne una propria.

Per altri rischi analizzati la sezione dei Fattori di Rischio nei [Termini e Condizioni](#).



## 5. Problematica e Soluzione

### Lamentele del cliente: **rolling**

La mancata consegna dei beni in tempo implica costi di magazzino maggiori, costi di re-indirizzamento e vendite perdute

*“Abbiamo clausole no-roll nel nostro contratto ma subiamo lo stesso il rolling”*

*“Riceviamo solo delle scuse quando subiamo rolling”*

*“Abbiamo solo 1-2 giorni di avviso e non possiamo rimediare”*



### Lamentele delle compagnie di navigazione: **no show**

25-30% delle prenotazioni non si presenta mai

*“Possiamo solo fare overbooking per gestire il nostro rendimento”*

*“Non possiamo fare molto quando tutto il carico si presenta”*

**Spreco: \$23miliardi p.a.**  
Fonte: New Jersey Institute of Technology

Fonte: 300cubits

Il No Show e Rolling sono due lati della stessa medaglia. I clienti nel settore del container shipping possono prenotare il loro spazio di spedizione senza dover pagare anticipatamente. Quando non si presentano col carico al terminal portuale come accordato, non subiscono conseguenze. E' una consuetudine tra gli operatori del settore che il 25-30% delle prenotazioni non partono a causa dei No Shows. Guidate dalla ricerca del profitto, le navi container rispondono con l'overbooking dello spazio disponibile, che gira il problema ai clienti. Quindi un cliente con una prenotazione confermata dalla compagnia potrebbe ancora preoccuparsi che il carico non venga preso a causa del Rolling. Negli ultimi anni le compagnie hanno cercato delle soluzioni per rafforzare gli obblighi come versamenti anticipati, garanzie bancarie o sanzioni per no-show. Comunque, queste soluzioni non sono state largamente accettate perché, a detta di 300cubits, questi provvedimenti richiedono capitale aggiuntivo e i costi di capitale associati ad esso.

300cubits crede che l'uso di una valuta digitale come il TEU possa fornire al settore un asset di valore - digital booking deposits - a costo zero. La disponibilità di TEU token è limitata a 100mn. Il 40% o 40mn dei TEU token sarà venduto e scambiato in vari exchanges globalmente, il che fornirà un prezzo e dei canali per gli utilizzatori di TEU per scambiarli in valuta fiat e valute digitali. Il 54% o 54mn dei TEU token sarà distribuito agli operatori del settore container, i quali useranno effettivamente i TEU token. 300cubits crede che il progetto possa ridurre lo spreco per la società, sostenere la catena logistica globale ed aiutare a riallocare i capitali in modi più efficienti.



## 6. Management Team

La leadership di 300cubits è composta da un team esecutivo e un comitato consultivo con esperienza nel settore del container shipping, finanza, system development e cybersecurity.

### Team Esecutivo

#### **Johnson Leung, Co-fondatore**

Johnson ha svolto più di 20 anni della sua carriera nel settore dello shipping sia dall'interno con Maersk e Hutchison Port e sia dall'esterno in banche d'investimento per lo shipping. Johnson si è laureato alla Maersk Shipping Academy e HKUST, e detiene un INSEAD MBA.

#### **Jonathan Lee, Co-Fondatore**

Jonathan Lee è un professionista nell'area di Banca e Finanza svolgendo 20 anni della sua carriera con banche private, commerciali e d'investimento. Jonathan ha gestito grandi progetti IT nel suo ultimo impiego come tesoriere di banca. Jonathan si è laureato nella HKUST e detiene qualificazioni CFA, FRM e CFP.

### Advisory Board

#### **David Yeung**

David si è pensionato nel 2012 come Presidente e CEO della AIG Capital Partners dopo un'ottima carriera come fund manager di fondi privati. Attualmente è membro del comitato di IFC's Global Infrastructure Fund. Mr. Yeung è un CPA. Si è laureato in Finanza nella University of Chicago e in Marketing nella Indiana University.

#### **Dr. Kai Lung Hui**

Kai Lung Hui è un professore con cattedra nel Department of Information Systems, Business Statistics, e Operations Management nella Hong Kong University of Science and Technology (HKUST). Le sue ricerche riguardano sicurezza e privacy delle informazioni, politiche dei progetti IT, FinTech, e commercio elettronico. Ha conseguito la laurea ed il dottorato nella HKUST.

#### **Thomas Eskesen**

Prima di fondare la Eskesen Advisory, Thomas Eskesen ha lavorato per circa 30 anni per la AP Moller / Maersk come Line Manager in China ed in US, a capo della divisione E-commerce (dove fondò Intra.com), e della divisione Refrigerated Cargo. Ha svolto i corsi da senior management nella INSEAD, Harvard Business School, IMD e Columbia Business School.





## 7. Funzionamento del Token

### a. Creazione del Token

Cento milioni (100mn) di TEU token sono già stati generati. 300cubits non può generarne altri attraverso una limitazione auto imposta nel codice. Il program code del TEU token è disponibile su [GitHub](#).

### Piano di allocazione dei Token

40 mn		54 mn ***		6 mn***
Mercato Pubblico		Settore		300Cubits team
2 mn	Pre-vendita*	20 mn**	Clienti	6 m
18 mn	1° ICO	20 mn**	Compagnie di Navigazione	
20 mn	2° ICO o bruciati	14 mn**	Mercati alternativi + sviluppo del business	

Note:

\* Completata il 20 Settembre 2017

\*\* Potrebbero subire delle variazioni

\*\*\* Restrizione di 2 anni

Fonte: 300cubits

### b. Initial Coin Offering (ICO)

300cubits ha destinato 40mn di TEU token alla vendita sul mercato pubblico. 300cubits ha già venduto 2mn, quindi il 2% del totale dei TEU token per circa 1,588 Ethers, valutando i TEU token per circa \$0.25 l'uno (\$25 milioni in totale) basato sul valore di Ether in quel momento. 300cubits vuole vendere altri 18mn di TEU token dal 15 Marzo 2018.

I rimanenti 20mn TEU token destinati al pubblico potrebbero essere bruciati o venduti al pubblico in futuro.

### a. Coinvolgimento della Clientela

54mn di TEU token saranno forniti gratuitamente per il settore del container shipping per creare ed implementare casi d'uso reali.

Iniziando dal 1° Febbraio 2018, 40mn di TEU token saranno distribuiti alle compagnie di navigazione ed i rispettivi clienti (per es. spedizionieri) da usare come booking deposit digitale. La distribuzione avverrà col principio "primo arrivato, primo servito"



dando più TEU token a chi li adotterà prima rispetto alla quantità necessaria calcolata dalla quota di mercato. Tutti i token dati gratuitamente saranno bloccati per 2 anni affinché i possessori li utilizzino nelle operazioni giornaliere, inizialmente come booking deposit. Ai possessori è richiesto un turn over dei token di almeno 24 volte (mediamente una al mese) durante il periodo di restrizione di 2 anni.

300cubits effettuerà anche alleanze strategiche con importanti potenziali utilizzatori di token che svolgeranno il ruolo di promotori per incrementarne l'adozione. Per esempio, un grande rivenditore potrebbe rendere obbligatorio l'uso dei TEU token come booking deposits per le loro spedizioni via container in modo che la compagnia di navigazione dovrà adeguarsi ad usare i TEU token per confermare le prenotazioni. Allo stesso modo, una grande compagnia di navigazione potrebbe ricevere più TEU token per incoraggiare gli spedizionieri ad usare i TEU token come booking deposit.

### **Registrazione degli spedizionieri**

La distribuzione dei token agli spedizionieri (ad es. clienti delle compagnie di navigazione) inizierà attraverso il [sito](#) di 300cubits e si baserà su questi [termini e condizioni](#). 20mn di TEU token saranno dati agli spedizionieri idonei. Inizialmente, 300cubits calcolerà l'allocazione dei token o in base alla quota di mercato basata sul ricavato totale annuale del settore oppure una quantità minima di TEU token, nel caso quest'ultima sia maggiore. La quantità minima di TEU token è stata impostata per assicurare una somma minima utile per i partecipanti da usare come booking deposit. Gli spedizionieri sono invitati gentilmente a contattare 300cubits all'indirizzo [info@300cubits.tech](mailto:info@300cubits.tech) per maggiori informazioni.

### **Registrazione compagnie di navigazione**

La distribuzione di token alle compagnie verrà fatta in modo simile a quella degli spedizionieri ad eccezione che verrà gestita off-line, bilateralmente. 20mn TEU saranno distribuiti alle compagnie idonee. 300cubits contatterà individualmente ogni compagnia che già è entrata in contatto con 300cubits.

I rimanenti 14mn TEU token saranno allocati su altri mercati come quello tra spedizionieri, autotrasporti, agenzie di booking etc; ed anche per coprire le spese di gestione della blockchain. Per ultimo, nel caso in cui le riserve di Ether per il pagamento del gas finiscano, 300cubits potrebbe vendere i TEU token (come quello generato dalle commissioni di booking) per coprire i costi di mining sulla blockchain di Ethereum.

### **c. Allocazione per i Fondatori**

Il rimanente 6% dei TEU token sarà tenuto come compenso per i fondatori con una restrizione alla vendita di 2 anni fino al primo Agosto 2019.



#### d. Costi Operativi dei TEU Token

L'uso dei TEU token è gratuito per i partecipanti del settore nel senso che pagheranno 300cubits per l'uso del Booking Deposit Module con gli stessi TEU token ricevuti. In compenso, 300cubits pagherà i minatori<sup>3</sup> di Ethereum da una riserva di Ether accumulata durante l'ICO. Gli operatori del settore dovranno solo destinare una parte di risorse umane per gestire le operazioni con i TEU token.

#### e. Quotazione dei TEU Token

I TEU token sono quotati su [coss.io](http://coss.io) ed EtherDelta. Al completamento dell'ICO, 300cubits cercherà di quotare il token in uno o due exchanges in più. Quotare i TEU token sugli exchange avrà due obiettivi:

- Creare una fonte da cui trarre il prezzo attraverso il quale gli operatori del settore possano valorizzare i token come mezzo di garanzia per confermare le spedizioni del carico.
- Abilitare gli operatori del settore a comprare e vendere i token in base alla loro attività di booking. Per esempio, un surplus di token relativo alla attività di booking può trasformarsi in una vendita token.

## 8. Booking Deposit Module

300cubits sta sviluppando un ecosistema abilitando l'uso delle valute digitali nello shipping. Tra i vari moduli da sviluppare, il Booking Deposit Module sarà il primo ad essere avviato. Questo modulo è una applicazione web in cloud collegata agli smart contract eseguiti nella blockchain Ethereum attraverso le API. Il Booking Deposit Module abiliterà i possessori di token a piazzare i loro depositi di TEU token sugli Smart Contracts. Il prototipo è stato lanciato nell'Ottobre 2017.

Più di 20 dei più importanti operatori del settore nell'industria del container shipping hanno esaminato e testato il prototipo. Il sistema è stato sviluppato in base ai feedback ricevuti durante il periodo di prova del prototipo. Generalmente, gli utenti vogliono che il Booking Deposit Module sia

- Economico. Nessuno vuole un altro IT project che costa milioni con risultati incerti. Idealmente, gli utenti vogliono soluzioni con bassi costi di ricerca da parte loro. Quindi, 300cubits ha scelto di intraprendere la strada a costo zero di integrazione.
- Funzionale. La maggior parte degli utenti vogliono una soluzione praticabile. Pertanto, 300cubits si è focalizzata nella fase 1 della release per dare ai token un modo d'uso, che per l'utente è di inviare e ricevere token dalla blockchain.
- Semplice. La user interface ("UI") deve essere semplice con pochi campi da compilare e un pulsante di conferma. La UI del Booking Deposit Module

---

<sup>3</sup> Gas è il costo per eseguire una transazione in Ethereum. I minatori sono terze parti che convalidano e aggiungono le transazioni nella blockchain.



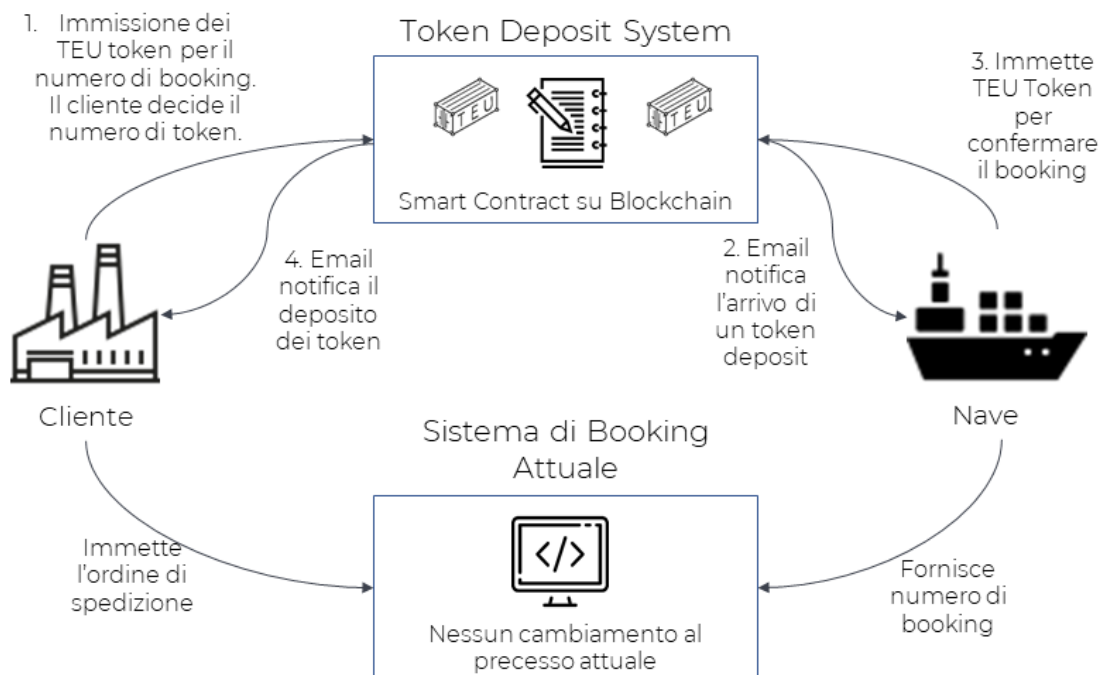
richiede pochi dati, che possono essere caricati manualmente o attraverso file Excel, CSV etc.

- Opzionale. Gli utenti non vogliono un sistema che imponga step obbligatori aggiuntivi al sistema che utilizzano attualmente. Il Booking Deposit Module sarà una funzione opzionale per gestire le prenotazioni, il che significa che non tutte le prenotazioni richiedono il deposito di token e l'attuale processo di booking non verrà modificato.

Generalmente, tutti gli utenti che hanno partecipato alla revisione del prototipo hanno trovato che il sistema si adatta al suo scopo e soddisfa gli obiettivi indicati sopra.

## a. Funzionamento del Booking Deposit Module

### Processo di utilizzo dei TEU token come booking deposit



Fonte: 300cubits

Utilizzando i TEU token come booking deposit, gli spedizionieri possono inserire i dati del booking sia manualmente che caricando file CSV o Excel. I campi richiesti per avviare un booking deposit saranno ridotti al minimo, per esempio il numero di booking, numero di token e la scadenza per rispondere (cioè il tempo in cui la compagnia di navigazione può accettare o no la prenotazione).

Alle compagnie di navigazione verrà notificato via mail l'arrivo di una richiesta di booking deposit avviata dallo spedizioniere. Quindi potrà accettare o rifiutare di impegnare i TEU token cliccando su un hyperlink nell'email o andando sul Booking Deposit Module per rivedere tutte le altre prenotazioni prima di decidere



se depositare i token. Dopo che la nave parte, il Booking Deposit Module rilascerà i token alle due controparti in base al segnale di Oracle ricevuto dai terminal portuali circa l'esito del gate-in e caricazione.

La struttura del sistema permette una integrazione a costo zero per essere avviata e richiede un minor investimento di capitale per entrambe le parti. L'interfaccia utente sarà semplice e intuitiva. L'implementazione agevolata con il minimo intralcio alle procedure esistenti è un vantaggio per questo sistema e dovrebbe permettere di essere integrato velocemente. Comunque i clienti potrebbero scegliere di avere una integrazione più profonda con la blockchain Ethereum e l'API del Deposit Module, quindi 300cubits potrà provvedere alla programmazione e consulenza per lo sviluppo di tale soluzione.

## b. Architettura del Sistema

Come nel TEU Ecosystem, il Booking Deposit Module sarà composto da tre livelli primari:

- Ethereum come **Livello Base** che esegue gli smart contract
- **Livello Intermedio** che svolge la funzione di contrapposizione
- **Livello Applicativo** dove sono caricate le applicazioni

### Livello Base: Ethereum

Ethereum è una piattaforma decentralizzata open-source, pubblica, basata su blockchain che permette lo sviluppo e adozione di smart contract nella Ethereum Virtual Machine (EVM) e permette l'uso dei TEU token da parte nostra o da altri sviluppatori indipendenti. Ethereum è e sarà sempre gratuita ed aperta a tutti per il suo uso, ed ha dimostrato di essere sicura e sufficientemente stabile. Le transazioni dei TEU token possono essere eseguite con un costo marginale vicino allo zero. Questi TEU token saranno trasferiti attraverso un Master Booking Deposit Contract ("**Master Contract**") per facilitare il trasferimento in base all'esito della spedizione.

### Master Booking Deposit Smart Contract

L'analogia del Master Contract può essere con una banca o una società finanziaria che offre diversi tipi di conti in base al loro scopo. Ci sono 4 tipi di account nel Master Contract, chiamati, Own Account, Own Restricted Account, Escrow Account e Escrow Restricted Account di TEU token.

**Own Account** è un sub-account sotto il controllo dell'utente attraverso il proprio wallet Ethereum nel quale i TEU token possono essere trasferiti in entrata e in uscita dal TEU Ecosystem. **Own Restricted Account** è un sub-account che detiene i token sotto restrizione distribuiti agli utenti da 300cubits. Come descritto nella sezione Coinvolgimento della Clientela, i token sotto restrizione possono essere usati solo come booking deposit nel Master Contract. **Escrow Account** è un sub-account che detiene i token senza restrizioni impegnati come deposito a garanzia



---

che saranno successivamente restituiti in base all'esito rilevato da Oracle. **Escrow Restricted Account** funziona allo stesso modo solo che utilizza i token sotto restrizione.

Quando uno spedizioniere piazza dei token sotto restrizione come booking deposit, i TEU token si sposteranno dall'Own Account all'Escrow Account. L'Escrow Account restituirà i token allo spedizioniere una volta che Oracle conferma che la merce è stata caricata come da prenotazione. Tutti questi movimenti si effettueranno sempre all'interno del Master Contract.

Tutti i sub-account possono essere controllati solo dal proprietario del Master Contract, ad es. il wallet di 300cubits, ad eccezione degli Own Account. Gli utenti possono controllare il bilancio di ogni sub-account in qualsiasi wallet come Mist, Parity o MEW o su un explorer come etherscan.io. Ogni wallet come Mist, Parity o MEW può eseguire transazioni come depositare i token o ritirarli dal Master Contract. Altre funzioni sono operate da 300cubits attraverso API implementate nel livello intermedio del Booking Deposit Module.

Per dettagli sul Master Contract, per favore visiti [GitHub](#).

#### Livello Intermedio

Gli smart contract sono basati sul linguaggio di programmazione chiamato Solidity sviluppato dal network Ethereum. Lo scopo del livello Intermedio è di portare i dati del business del mondo reale acquisti attraverso il Livello Applicativo negli smart contract con una adeguata programmazione usando Solidity; e per depositare gli smart contract nel network di Ethereum. Questo livello dovrebbe essere organizzato nella forma di Web3 JavaScript Application Programming Interface (API) in comunicazione con il Livello Base e il Livello Applicativo dell'utente.

300cubits è in trattazione con compagnie di terze parti per integrare i TEU token nel proprio sistema. Queste compagnie, invece di usare il Livello Applicativo di 300cubits, miglioreranno il proprio sistema incorporando l'utilizzo dei TEU token tramite API nel Livello Intermedio per spostare i token nel Livello Base di 300cubits.

#### Livello Applicativo

Il Livello Applicativo mette a disposizione un'interfaccia user-friendly agli operatori del settore. Per l'utente non ci dovrebbe essere nessuna differenza ad utilizzare il Booking Deposit Module di 300cubits in confronto alle applicazioni attualmente in uso e con le quali sono familiari. Pertanto, gli operatori del settore dovrebbero trovare il Booking Deposit Module di 300cubits facile da usare.



## 9. Sviluppo del Sistema

300cubits ha sviluppato la parte riguardante la blockchain del Booking Deposit Module internamente, sotto la guida del co-fondatore, Jonathan Lee. Il Master Contract è stato completato dopo fasi di modifiche basate sui feedback degli utenti ricevuti durante la revisione del prototipo.

Inoltre, 300cubits ha ingaggiato la Kinetix per revisionare il Livello Base e per creare sia il Livello Intermedio che Applicativo del sistema, il quale è previsto di essere lanciato il 15 Giugno 2018. Kinetix è leader in progetti IT con sede a Hong Kong con oltre 18 anni di esperienza alle spalle e oltre 600 contratti nel prestare servizi e soluzioni al governo di Hong Kong, compagnie assicurative, compagnie pubbliche, sia in HK e Macau, e numerose compagnie del settore privato. Kinetix ha confermato di poter fornire servizi con i più alti standard riconosciuti dal suo certificato ISO 20000-1:2011-IT Service Management. Il governo di Hong Kong ha più volte premiato Kinetix con lo Standing Offer Agreement for Quality Professional Services 4 (SOA-QPS4). Kinetix è stata anche in partnership con leader del mercato IT come IBM, Microsoft, SAP e Oracle.

## 10. Canali Alternativi per l'Utilizzo dei TEU Token

Ci sono molti modi per usare i TEU token come booking deposit. Quello che 300cubits lancerà a Giugno è un sistema che richiede integrazione zero col sistema utilizzato dal cliente, essendo una soluzione semplice e funzionale che richiede un basso investimento.

Un sistema completamente integrato permetterebbe ad una compagnia di navigazione di dipendere dagli sforzi di più parti, che richiede più tempo e maggiori investimenti prima che 300cubits possa fornire la soluzione gestire i suoi token con il proprio booking system, che sarà collegato attraverso EDI o API al Booking Deposit Module. Nello stesso modo, uno spedizioniere potrà gestire i suoi token dal proprio sistema di prenotazione nel caso venga integrato. Comunque, l'integrazione del sistema al mercato. Quindi, 300cubits ha optato per la soluzione che non richiede integrazione per Giugno e poi sviluppare una integrazione del sistema con i vari utenti quando gli stessi decideranno di farlo.

In generale, come per gli Ether, i TEU token sono liberamente trasferibili su Ethereum od ogni altra interfaccia utente, da un wallet ad un altro in base agli smart contract che gestiscono le transazioni. Oltre all'ecosistema TEU di 300cubits, gli operatori del settore hanno altre tre opzioni per poter usare i TEU token come deposito per il processo di prenotazione tra le compagnie di navigazione e gli spedizionieri:



---

### **Ibrido 300cubits/Non-300cubits**

Una UI alternativa può connettere il sistema basato su blockchain di 300cubits. I portali di booking e le compagnie di navigazione potrebbero sviluppare un proprio user front end utilizzando le API di 300cubits e il Master Smart Contract. In questo modo, gli spedizionieri gestiranno i TEU token sulla stessa piattaforma dove gestiscono le prenotazioni, permettendo una maggiore integrazione dei dati e miglioramento delle procedure.

### **Non-300cubits**

I portali di booking e le compagnie di navigazione possono sviluppare una UI collegata direttamente con la blockchain e completamente indipendente da 300cubits ma comunque utilizzando i TEU token. 300cubits ha intenzione di rendere il source code e blueprint etc disponibile agli operatori del settore sviluppando il proprio sistema per usare i TEU token.

### **Completamente Peer-to-Peer**

La terza opzione è completamente peer-to-peer. Un canale peer-to-peer può essere impostato attraverso i wallet pubblici, aggiustando i parametri e adattando questi wallet a sviluppi specifici dello smart contract, con cui 300cubits potrà assistere.

Quando richiesto, 300cubits può fornire servizi di programmazione e consulenza per aiutare gli operatori del settore a poter sviluppare qualsiasi dei canali alternativi sopramenzionati.





## 11. Road Map

	Coinvolgimento della Clientela	Sviluppo del Sistema	Vendita dei Token
Settembre 2017	300cubits è stata in contatto con più di 30 soggetti tra cui le più grandi compagnie di navigazione, spedizionieri e trasportatori. Più di 20 compagnie hanno testato il prototipo del sistema dalla fine di Dicembre 2017.		2% dei TEU token è stato venduto durante la Pre-Sale 2017 per 1588 Ether.
Ottobre 2017		Il prototipo è stato disponibile per essere testato da Ottobre 2017	
Nov-Dic 2017			
Gennaio 2018		Il sistema produttivo è in sviluppo da Gennaio	
Febbraio 2018	Inizio del processo di registrazione per la distribuzione dei TEU token agli operatori del settore partecipanti dal primo Febbraio	Sperimentazione su spedizioni reali	
Marzo 2018			Vendita di 18mn di TEU token inizierà il 15 Marzo
Aprile 2018		Lancio della Beta del Booking Deposit Module Production	
Maggio 2018			
Giu - Lug 2018		15 Giugno lancio del Booking Deposit Module Production	



## CLAUSOLE DI NON RESPONSABILITA':

Questo Whitepaper 2.0 di 300cubits è solo per informativa. Non costituisce nessun consiglio a comprare, vendere, o sollecitazione a qualsiasi offerta di comprare o vendere, alcun TEU token. I temi presentati in questo Whitepaper 2.0 non devono essere considerati affidabili in collegamento con qualsiasi decisione di acquisto o transazione. Ci sono rischi ed incertezze associati con l'acquisto dei TEU token, il prezzo di mercato dei TEU token può variare considerevolmente e potrebbe non esserci nessun mercato per TEU token. I potenziali acquirenti di TEU token dovrebbero cercare dei consigli professionali prima di decidere di effettuare qualsiasi acquisto o transazione.

Le informazioni presentate in questo Whitepaper 2.0 potrebbero non essere esaurienti. Informazioni pubbliche riferite al contenuto qui presente del Whitepaper, potrebbero non essere state verificate individualmente. Tutte le informazioni e dichiarazioni che non siano puramente storiche sono dichiarazioni con occhio di riguardo al futuro dal punto di vista del management di 300cubits in considerazione dei futuri eventi. Sono soggetti a rischi, incertezze e ipotesi, e l'attuale risultato potrebbe essere effettivamente diverso dalle aspettative. 300cubits non garantisce l'accuratezza delle conclusioni tratte in questo Whitepaper 2.0.

Nonostante questo Whitepaper 2.0 presenta i piani attuali di 300cubits, e le informazioni qui presenti sono la corretta visione di 300cubits, 300cubits non fa, e nega espressamente, qualsiasi osservazioni e garanzie, espresse, implicite, legali o di qualsiasi altro tipo (i) per quanto riguarda la negoziabilità, idoneità per scopi ben precisi, conformi, impiegati, o accettati dal settore, dei TEU token; (ii) che il progetto contemplato in questo Whitepaper 2.0 si realizzerà o sarà di successo; (iii) che il contenuto di questo Whitepaper 2.0 non contenga errori; e (iv) che tali contenuti non ledono i diritti di terze parti; e 300cubits non si assume nessuna responsabilità in relazione alla stessa.

In qualsiasi caso, 300cubits, e affiliati, dirigenti e impiegati non sono responsabili per nessuna persona e per nessun tipo di danni, perdite, oneri, costi, spese né sostiene nessun tipo d'uso, riferimento o affidamento a questo Whitepaper 2.0, o nessuno dei suoi contenuti.

Questo Whitepaper 2.0 non è stato e non sarà revisionato o registrato da nessuna autorità in qualsiasi giurisdizione. I potenziali acquirenti devono essere a conoscenza che accedere a questo Whitepaper 2.0 sia conforme con le leggi locali in vigore.

Qualsiasi dichiarazione o contestazione connesse a questo Whitepaper 2.0 sono soggette all'esclusiva giurisdizione della corte di Hong Kong Special Administrative Region della People's Republic of China, e saranno regolate dall'ordinamento giuridico di Hong Kong.

## IMPORTANTE

300cubits è un marchio di ETH Smart Contract Tech Limited, un'impresa con sede in Hong Kong Special Administrative Region della People's Republic of China.